

少人数セミナー

「相手の気持ちをつかむコミュニケーションの技術」 ～面談・商談で役立つ会話上手のコツ～

対人対応力（いわゆるコミュニケーションスキル）が高い人は、「魅力的な人だ」「面白い人だ」と言われ、ビジネスでもプライベートでも得をする時代です。しかし、会話上手の条件はボキャブラリーの数や頭の回転の早さだけではありません。これらに自信が無くても、誰もができる会話上手の簡単なコツを、実習を交えてご紹介していきます。



日時

2020年2月19日（水） 16:00～（開場15:45）

場所

BUSINESS LINKS NAGOYA（ビジネスリンクスナゴヤ）会議室

【住所】名古屋市中区栄5-26-39 GS栄ビル 3F
（地下鉄名城線「矢場町駅」3番出口より徒歩3分）
【地図】<http://www.b-links.jp/access/index.html>

スケジュール

16:00～17:30 「相手の気持ちをつかむコミュニケーションの技術」（メインテーマ）
17:30～18:00 テーマに関する質疑応答、ざっくばらんな実務のお悩み共有

募集人数

6名様（先着順）

参加費

無料

お申込み

以下のURLからWEBにてお申し込みください

【URL】<https://forms.gle/ZMjJrzLUxLHC5V4P8>

- **お申込み最終締切り：2月12日（水）**
（募集人数に達し次第、お申込みを締め切らせていただきます）
- セミナー当日に、お名刺を2枚頂戴いたします



2次元バーコードからでも
申し込みフォームが開きます



代表社員の今井洋一（いまい よういち）です。
労務の問題は、よそに聞きにくく、相談しにくいものです。
少人数のセミナーとすることで、ざっくばらんにお話ができるよう場を設けました。
どうぞお気軽にご参加ください。



社会保険労務士法人アイプラス <https://sr-iplus.co.jp>

〔東京本社〕東京都目黒区東山1-16-15 イーストヒル 3F
Tel: 03-3791-1181

〔名古屋オフィス〕愛知県名古屋市中区栄5-26-39 GS栄ビル 3F

社労士 アイプラス



ホームページ、Facebook、Twitter、YouTube にて、お役立ち情報を随時配信しています！



● 同業他社様、ネットワークビジネス勧誘を目的とされている方のセミナーへのご参加はご遠慮くださいますようお願い申し上げます ●